Votre future entreprise existe peut-être déjà.

Rejoignez Le Club des Repreneurs

Présentation du Club des Repreneurs par le Réseau Transmttre et Réussir.
Passez d'une recherhe isolé à une démarche accompagnnée et structuée.



Ne pas chercher seul

Structurer son project

Trouver la bonne cible

Les obstacles majeurs d'une reprise en solitaire

Reprendre une entreprise ne commence pas par une annonce.
Cela commence par une bonne stratégie.

Marché incomplet

Les annonces visibles ne montrent qu'une partie des opportunités.

Recherche dispersée

Sans critères précis, le temps se perd sur des dossiers incompatibles.



Décisions complexes

Finance, juridique, fiscalité et humain demandent des repères solides.

Isolement

Sans réseau, les étapes sensibles se préparent sans les bons interlocuteurs.

Voici 7 raisons de rejoindre Le Club des Repreneurs.

LE CLUB DES REPRENEURS

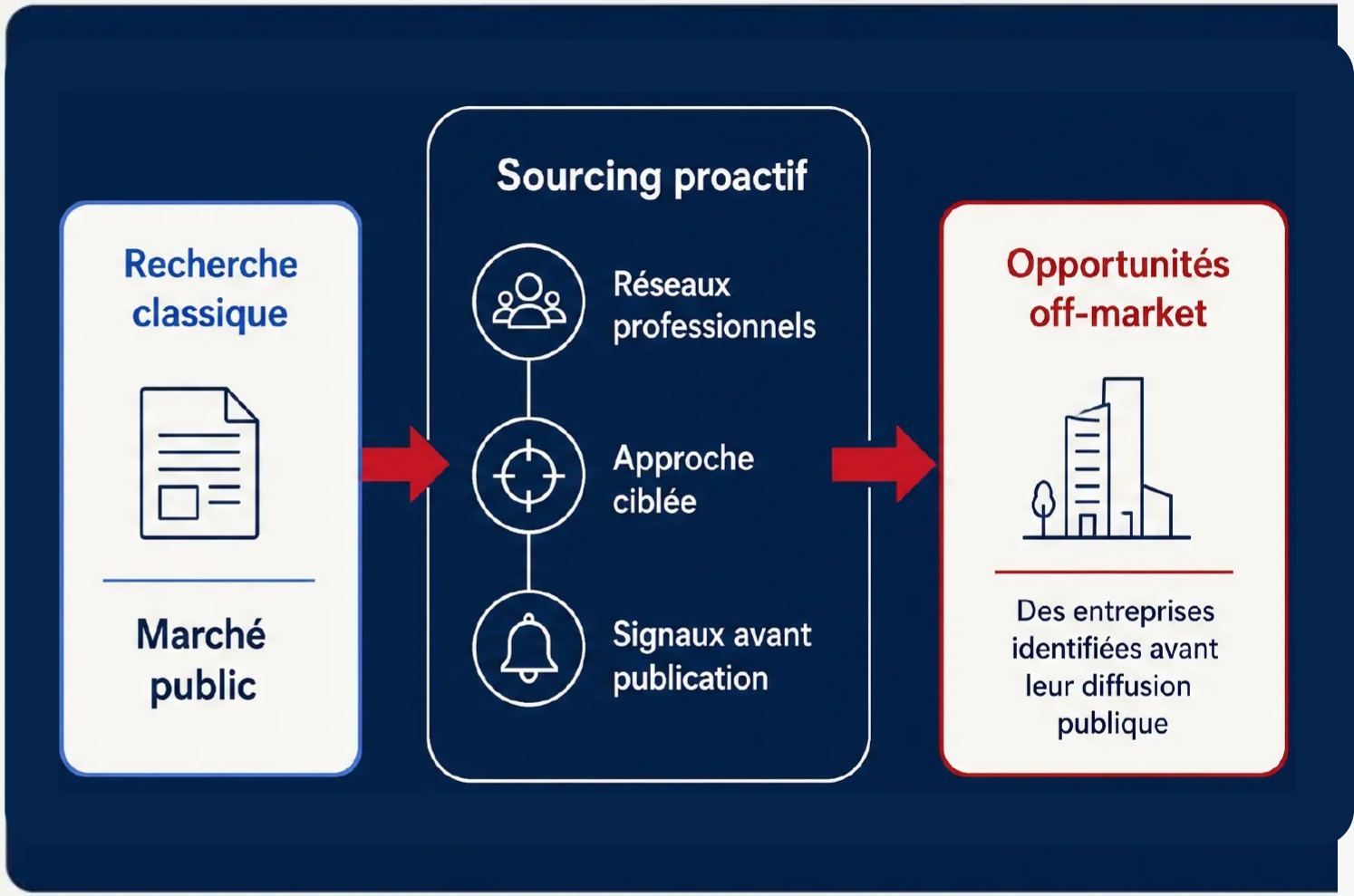
Accédez aux opportunités exclusives du marché caché

Les meilleures entreprises à reprendre
ne sont pas toujours sur les sites d'annonces.

Marché visible

- Annonces publiques
- Dossiers déjà exposés et convoités

Ne vous contentez plus de consulter.
Commencez à sourcer.



Élargissez votre recherche au-delà
des opportunités déjà visibles.

Anticipez le marché

Définissez une cible précise pour gagner en efficacité

Ne cherchez plus une entreprise au hasard : définissez d'abord la bonne cible.



Recherche dispersée

Trop de dossiers, peu de compatibilité





Feuille de route claire

Des contacts pertinents et des décisions plus rapides

Votre cible de reprise

Secteur

Le bon marché pour votre projet

Taille

Un périmètre adapté à vos moyens et objectifs

Financement

Une structure de financement réaliste et saine

Expérience & ambition

Une trajectoire alignée avec vos compétences et vos objectifs

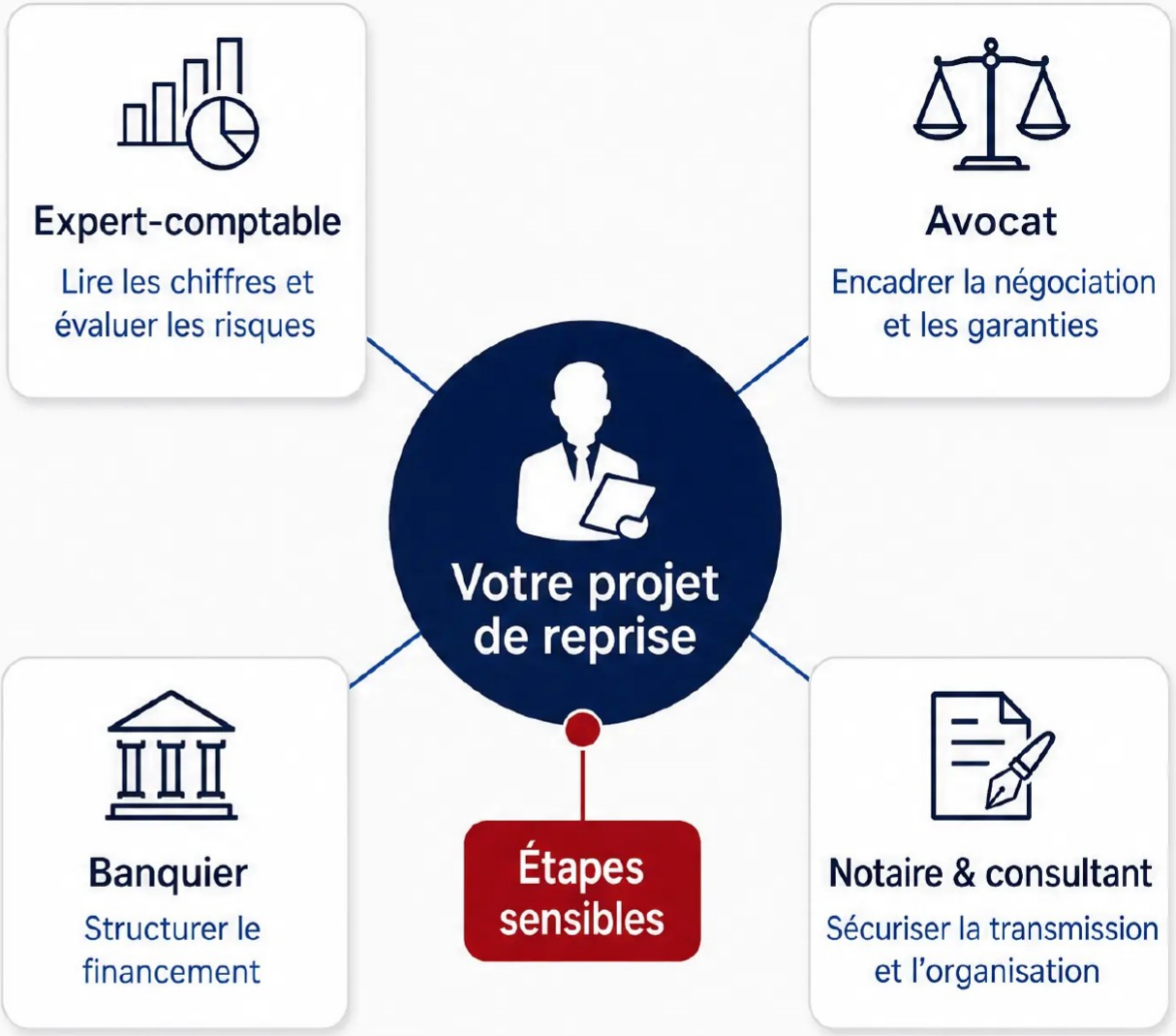
Lorsque ces critères sont alignés, chaque dossier mérite vraiment votre attention.

Ne restez plus seul face à la complexité

Les décisions clés se préparent avec les bons interlocuteurs.

1. Financer
2. Sécuriser
3. Décider

Posez les bonnes questions, au bon moment, avant de vous engager.



Un réseau mobilisable au fil de votre projet.

LE CLUB DES REPRENEURS

Apprenez à qualifier rapidement les dossiers sérieux

Évaluer la cohérence et le potentiel avant de mobiliser votre temps, vos conseils et votre financement.

01 —
Cohérence avec votre profil



Secteur, taille, territoire, expérience.

→

02 —
Santé financière



Rentabilité, trésorerie, capacité de financement.

→

03 —
Potentiel de développement



Marché, clients, relais de croissance.

→

04 —
Motif de cession



Contexte, calendrier, qualité de la transmission.

→

DOSSIER À APPROFONDIR

Rencontre et analyse détaillée

Ne cherchez pas plus d'offres. Repérez plus vite celles qui méritent votre attention.

Transformez votre intention en un plan d'action piloté

La Masterclass Sourcing IA transforme votre projet de reprise en démarche précise, personnalisée et suivie.



1. Audit stratégique

clarifier le profil, les ambitions et les critères de reprise.



2. Étude sectorielle

comprendre le terrain et les opportunités pertinentes.



3. Sourcing personnalisé

activer une recherche ciblée, au-delà des annonces visibles.



4. Cibles qualifiées

prioriser les entreprises à approcher.

Objectif Masterclass

90

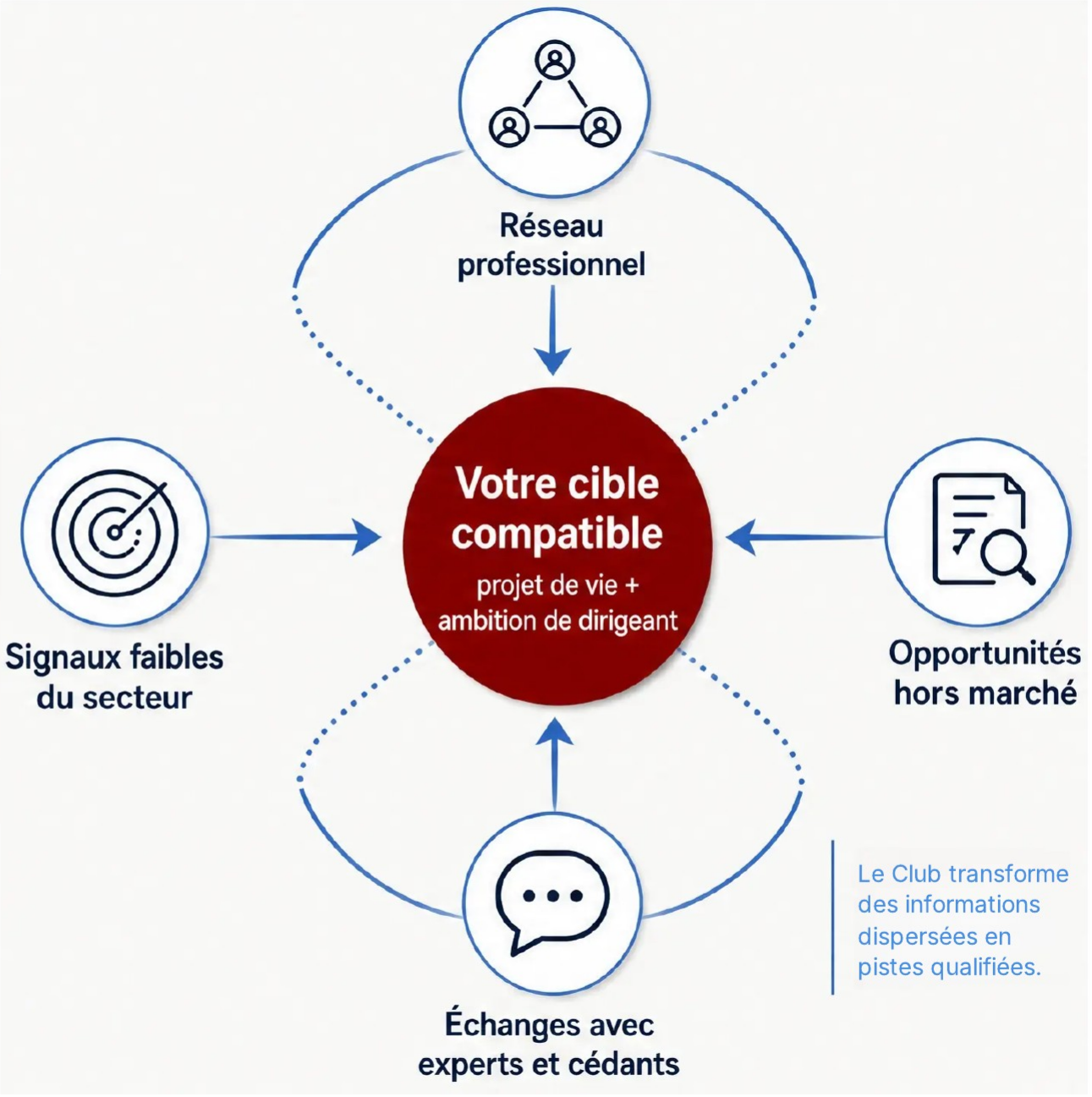
cibles identifiées en 90 jours

Moins d'improvisation. Plus de décisions utiles à chaque étape.

Révélez la cible idéale que vous n'avez pas encore vue

Certaines opportunités ne se trouvent pas par une recherche classique. Elles émergent quand votre projet rencontre les bons signaux, les bonnes personnes et le bon moment.

Élargissez votre champ de vision, sans vous éloigner de votre projet de vie.



LE CLUB DES

Rejoignez Le Club des Repreneurs et passez à l'action

Ne cherchez plus seul : donnez à votre projet
la structure, les contacts et les repères nécessaires
pour avancer.



Explorer le marché visible
et le marché caché



Structurer votre projet
avant les premiers contacts



Poser vos questions
à des experts



Qualifier les opportunités
avant d'engager vos ressources



Avancer avec un réseau
autour de vous

LE CLUB DES
REPRENEURS

Votre prochain pas est simple.

Rejoignez Le Club des Repreneurs

Réservez votre entretien gratuit !

Commencez par poser votre première question.

Le Club des Repreneurs — Réseau Transmettre et Réussir.